

ملخص كتاب

أسرار عقل المليونير



ت. هارف إيكير

هارف إيكير

مؤلف ورجل أعمال ومتحدث تحفيزي معروف بنظرياته حول الثروة والتحفيز، وقد قدّم العديد من الكتب المهمة في هذا المجال أشهرها كتاب "أسرار عقل المليونير" الذي يشرح به الجانب النفسي للثراء وطريقة تفكير الأشخاص الناجحين في تكوين الثروة ومقارنة تفكيرهم بالأشخاص الذين لم ينجحوا في جمع الثروات.

<< مقدمة : \$

نحن نعيش في عالم من الإزدواجية فهناك الأعلى والأسفل والضوء والظلام والداخل والخارج والسرعة والبطء واليمين واليسار وكل تلك النماذج ليست إلا أمثلة قليلة من آلاف الأقطاب المتقابلة ولكي يتواجد قطب ما لا بد لنظيره من التواجد أيضاً، فهل من الممكن أن يوجد الجانب الأيمن بدون الأيسر؟ لا يمكن بالطبع.



<< 17 نقطة ؟ : \$

قام هارف إيكير بدراسة الأغنياء فتوصل إلى أنهم يتميّزون عن غيرهم من أصحاب الطبقة الوسطى والفقراء بـ 17 نقطة وهي تعتمد بالدرجة الأولى على قناعاتهم العقلية، إذا أردت أن تغير قناعاتك يجب أن تغير أفكارك وبالتالي توجهاتك وأفعالك.

- 1- الأغنياء لديهم إيمان بأنهم يستطيعون تغيير حياتهم نحو الأفضل، في حين أنّ الفقراء يرون أنّ الحياة ترتبط بالصدفة والحظ ولا يد لهم فيها.
- 2- الأغنياء أكثر جرأة وشجاعة فهم لا يترددون عن الانخراط في مشاريع جديدة بغية تحقيق المزيد من المال، أما الفقراء لا يحبون المجازفة فهم يخافون من خسارة ما لديهم.
- 3- الأغنياء لا يكتفون بما لديهم من أموال بل يسعون دائماً لجمع المزيد من الثروات، أمّا الفقراء يكتفون بأحلامهم بأن يكونوا أغنياء ولا يسعون لتحقيق ذلك.
- 4- الأغنياء يفكرون بالأشياء الكبيرة و الفقراء يفكرون بالأشياء الصغيرة، أي أن الأغنياء يفكرون بشراء القصور والسيارات الفاخرة أما الفقراء يكتفيهم العيش في منزل بسيط أو حتى كوخ.
- 5- الأغنياء يبحثون عن الفرصة ويستغلونها أحسن استغلال، أما الفقراء يضيعون الفرص بحجة وجود العقبات والعراقيل وهذا ما يعيق مسيرة تقدمهم.
- 6- الأغنياء يحبّون مصادقة الأشخاص الناجحين، أمّا الفقراء يحقدون على الأغنياء ويكرهونهم ويفضلون الاختلاط بالناس البسطاء حصراً.



- 7- الأغنياء هم إيجابيين بفطرتهم فبفضل تفكيرهم هذا استطاعوا أن يحققوا الثراء ولذلك يُفضّلون مرافقة الناس الإيجابيين، أمّا الفقراء سلبيين ويحبون مرافقة من مثلهم.
- 8- يسعى الأغنياء دائماً إلى إثبات أنفسهم والرفع من قيمتهم سواء من خلال توطيد علاقاتهم العامة أو من خلال تطوير مهاراتهم وتحقيق المزيد من النجاح.
- 9- الأغنياء واثقين من أنفسهم فهم لا يسمحون للمشاكل أن تحطّ من معنوياتهم أو أن تعيق مسيرة تقدمهم، مثلاً عقلية المليونير تقول أنا سوف أتعلّم مهارات جديدة الآن حتى أستطيع تحقيق ما أريده في الحياة، فتعلّم المهارات ليست عقبة.
- 10- الأغنياء يستمعون وينصتون لغيرهم لأنهم يدركون أنّ الاستماع للناس الآخرين يسهّل مهاراتهم ويزيد معارفهم، وهذا ما يساعدهم على تحقيق النجاح.
- 11- الأغنياء يقيّموا عملهم بناء على النتائج ومشاركة الأرباح حتى ولو كانت قليلة في البداية لأنهم يعرفون كيف يزيدون ثروتهم، أمّا الفقراء يقيّموا عملهم بناء على الوقت الذي قضوه لأنهم لا يدركون قيمة الوقت الذي قضوه في العمل أو استأجروا لأجله.
- 12- الأغنياء يفكرون بعقلية الكل رابح كما شرحها الكاتب ستيفن كوفي في كتابه العادات السبع لأكثر الناس نجاحاً.
- 13- الأغنياء مهما بلغت حجم ثرواتهم يسعون لزيادتها أمّا الفقراء يركزون فقط على الحصول على عوائد العمل الذي قاموا به حتى ولو كان قليلاً.

14- سبب نجاح الأغنياء أنهم يتولون إدارة أموالهم من أجل زيادة ثروتهم، أما الفقراء يركزون على إدارة مصاريفهم فقط وهذا ما يزيدهم فقراً.

15- تعمل أموال الأغنياء لهم و الفقراء يعملون من أجل المال.

16- الأغنياء يسيطرون على مخاوفهم وينجحوا في القضاء عليها أما الفقراء يسمحون للخوف أن يسيطر ويتغلب عليهم.

17- الأغنياء يستمرون في عملية التعلم وهذا سبب نجاحهم وتفوقهم في الحياة، أما الفقراء يكتفون بما لديهم من مهارات.

